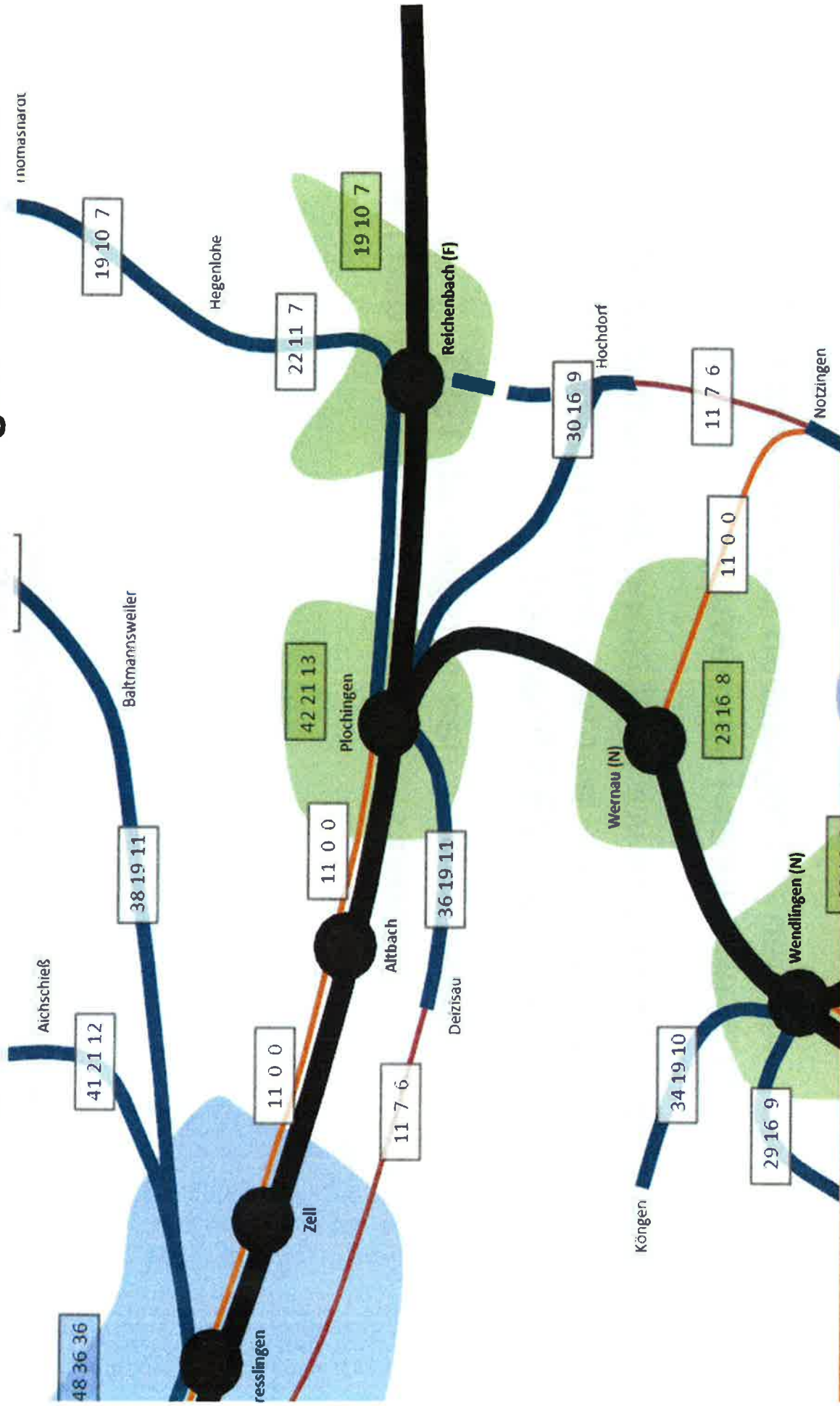


Basisangebot für den Landkreis Esslingen – Bündel 5



18. Juli 2014

Basisangebot – Warum ist es notwendig

- ▶ Bisherige Leistungen der regionalen Busverkehre im VVS (Verbundstufe II) und deren Finanzierung:
- ▶ Leistungen, die bereits vor Einführung der Verbundstufe II (1993) gefahren wurden, wurden vollumfänglich übernommen und vom VRS finanziert
- ▶ zusätzliche Verkehrsleistungen erfolgten ab 1993 unterschiedlich (Verkehrsverbesserungen) und wurden lokal finanziert

Basisangebot – Warum ist es notwendig

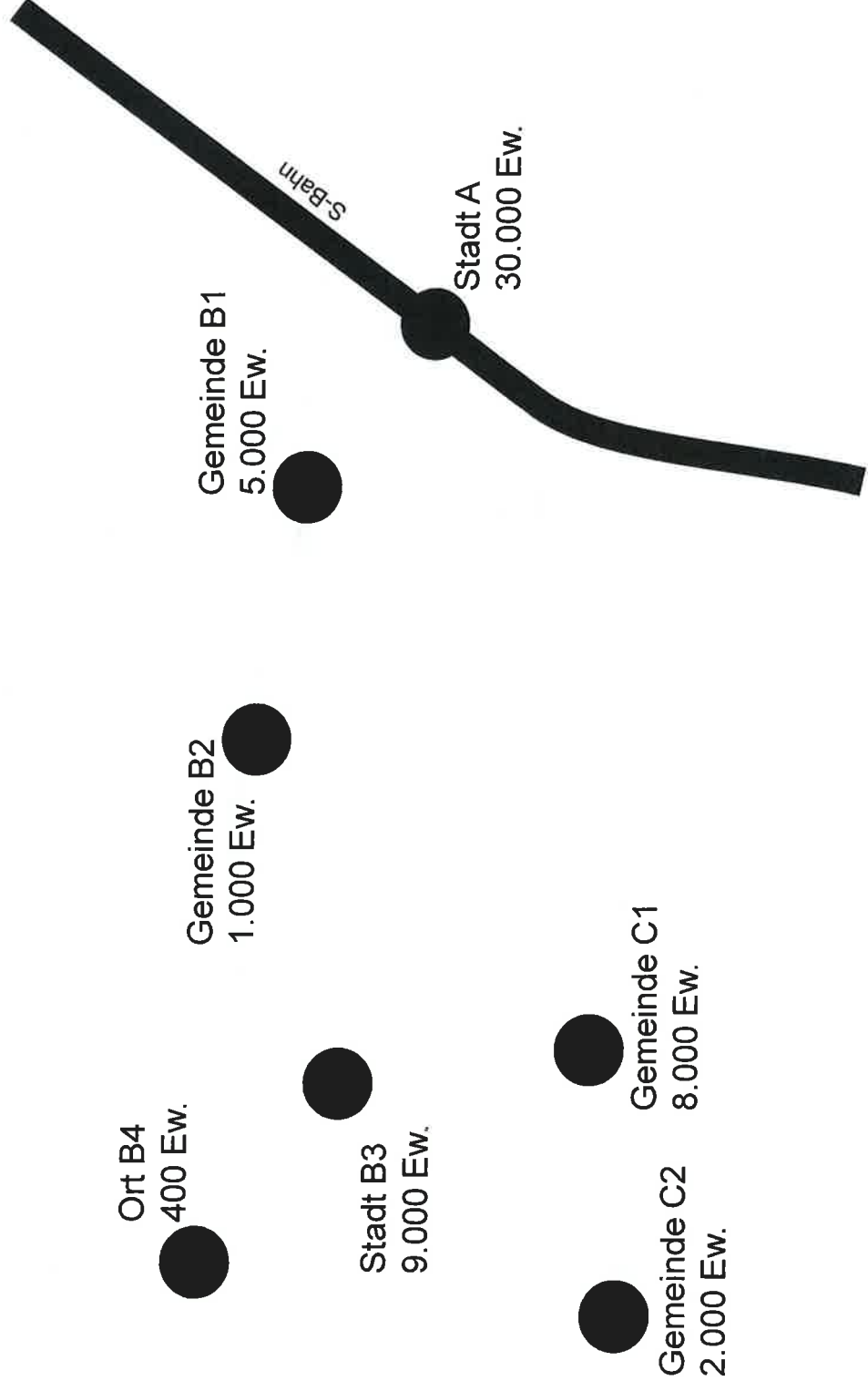
- ▶ **Problem:** Der Busverkehr erfolgte teilweise nach dem Prinzip „Bestandsschutz“ und ist lokal unausgewogen. Entsprechend wurde auch finanziert.
- ▶ **Künftig:** Landkreis ermittelt nach Struktur und Bedarf die notwendigen Verkehrsleistungen im gesamten Kreisgebiet und übernimmt die Aufgabe des VRS bzgl. der Finanzierung der regionalen Busverkehre

Basisangebot – Warum ist es notwendig

- ▶ **Ansatz:** Landkreis-Finanzierung soll nicht davon abhängig sein, welcher Teil der Busleistung vor 1993 bereits Bestandteil des Fahrplans war
- ▶ **Idee:** Landkreis finanziert ein nach einheitlichen Kriterien berechnetes Basisangebot, so dass landkreisweit bestimmte Mindeststandards solidarisch finanziert werden
- ▶ **Verkehre,** die über das Basisangebot hinaus gehen, erfordern eine direkte finanzielle Beteiligung der Kommune. Der Landkreis beteiligt sich mit einem fixen Prozentsatz der entstehenden Kosten und behält dafür die kompletten Erlöse aus dem Linienverkehr ein.

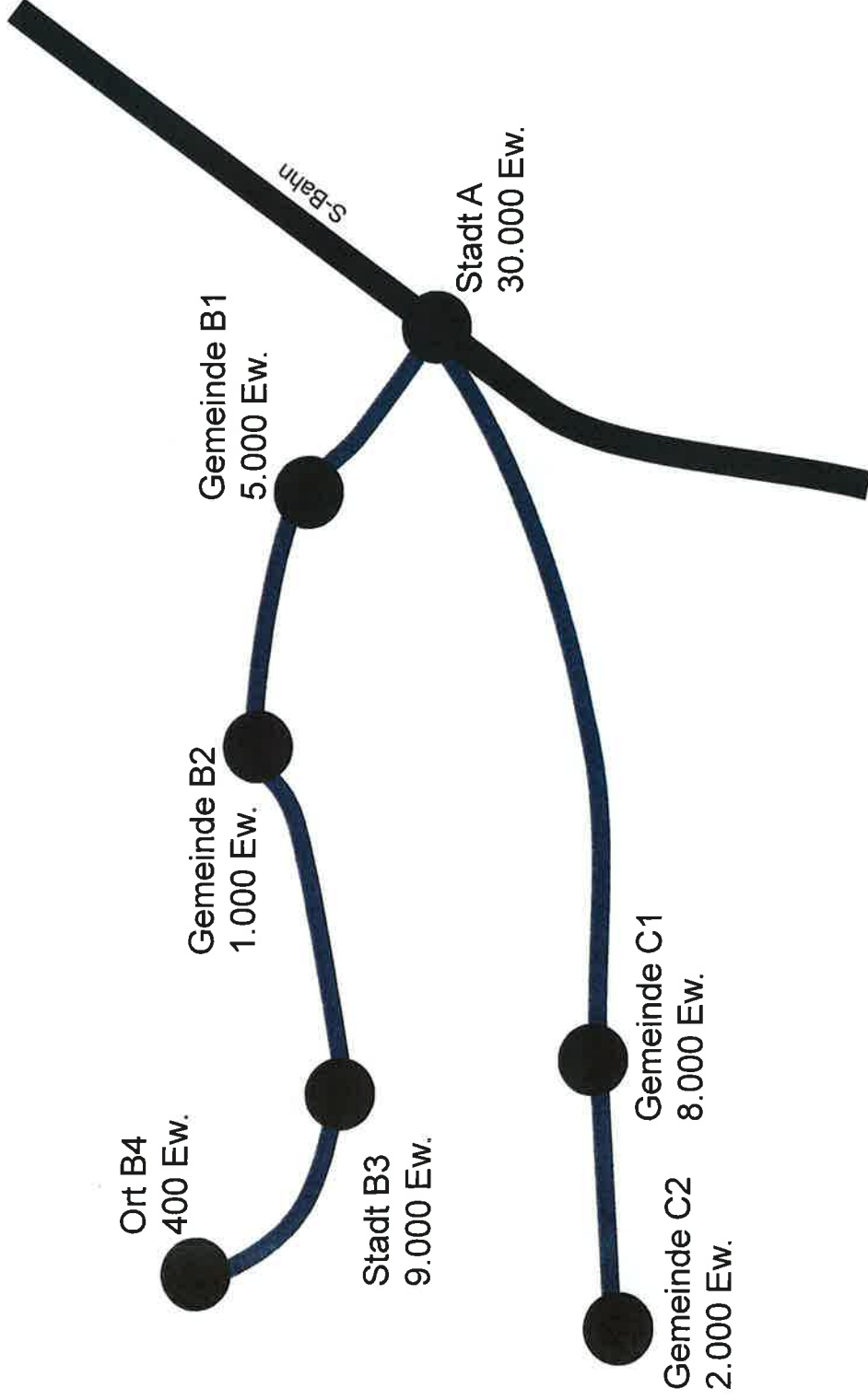
Berechnung des Basisangebots – Beispiel

Fiktives Beispiel



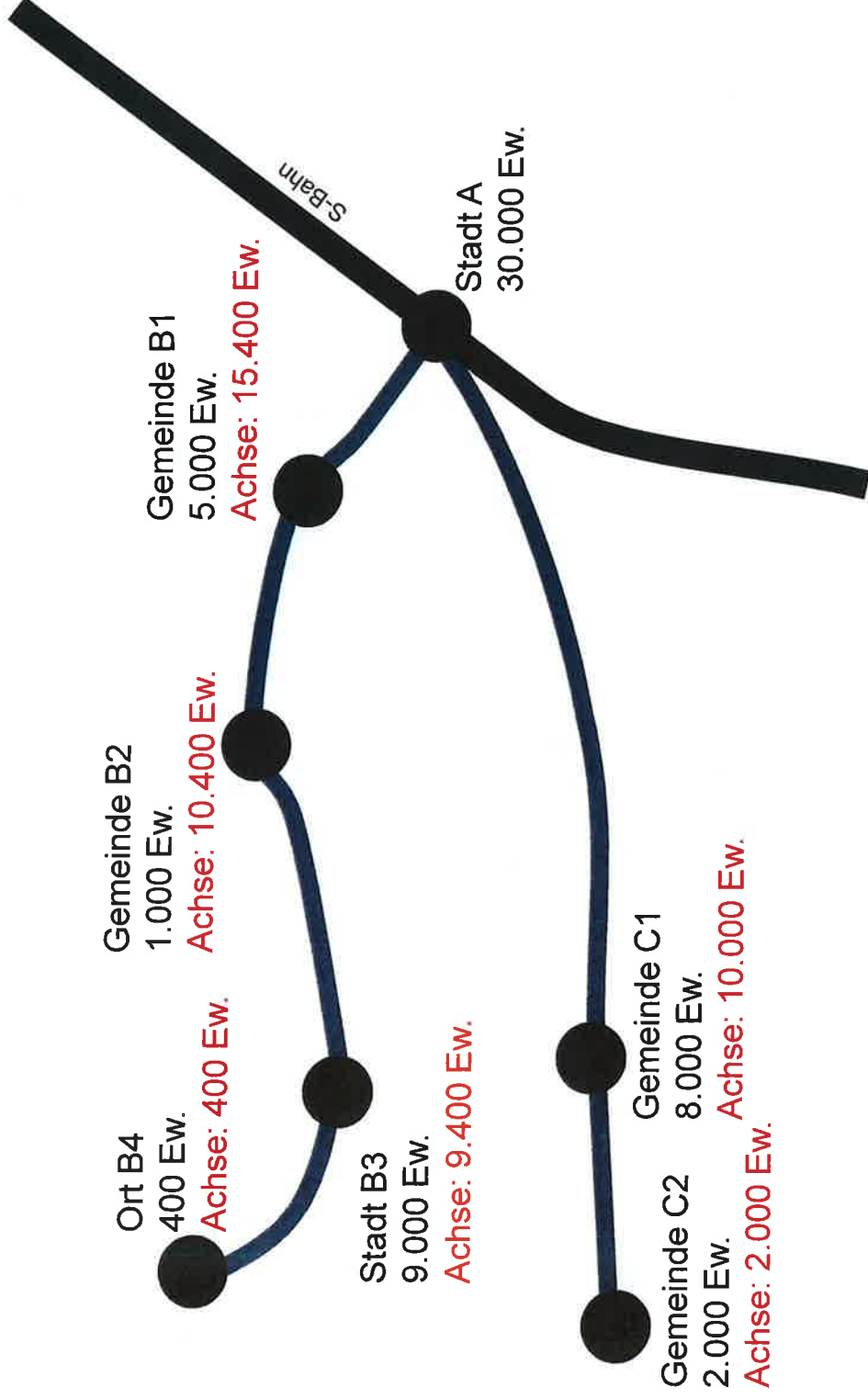
Berechnung des Basisangebots – Beispiel

Schritt 1: Primäre Anbindung für alle Teilorte > 200 Ew.



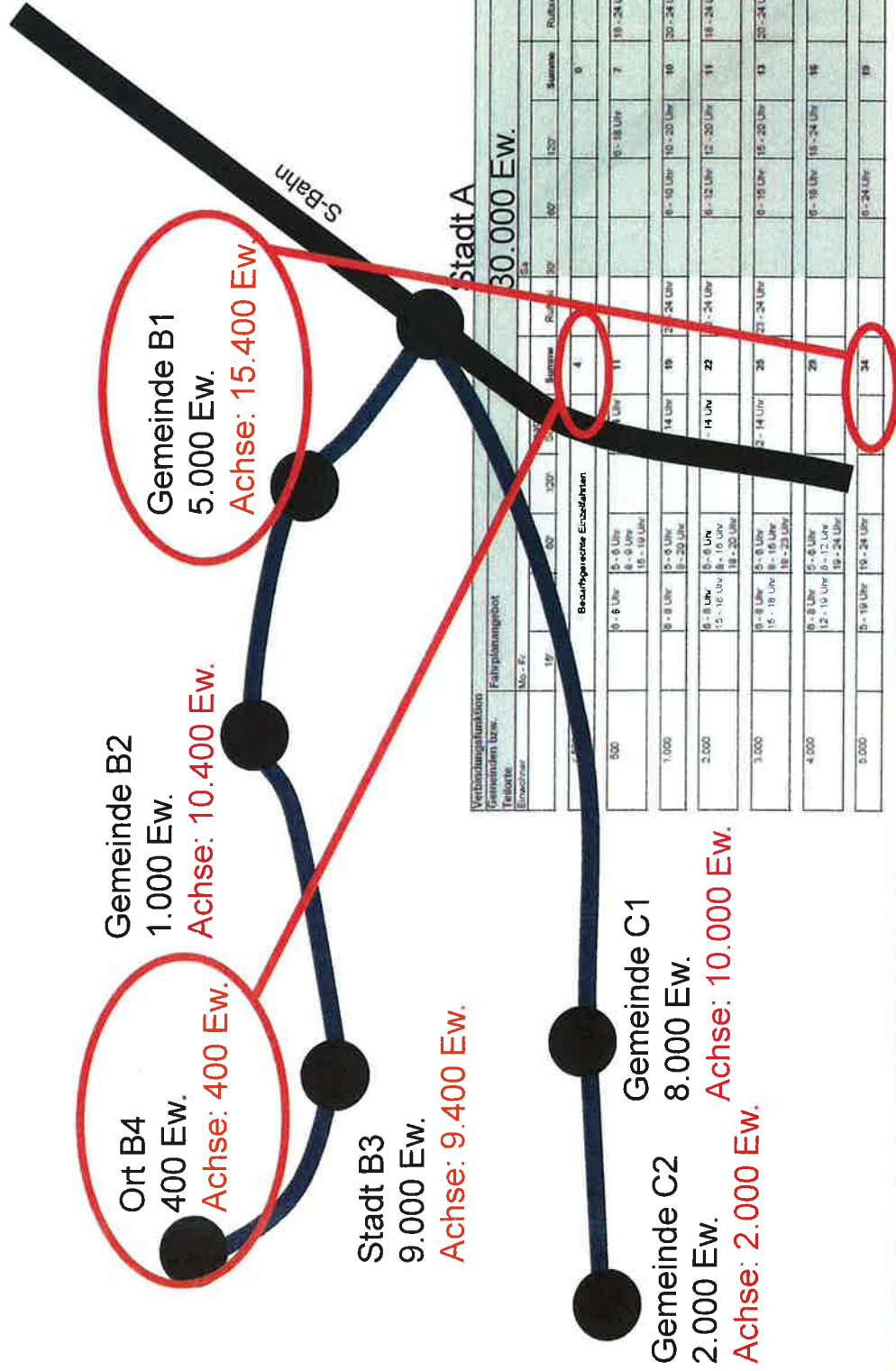
Berechnung des Basisangebots – Beispiel

Schritt 2: Aufsummierung der Einwohnerzahlen



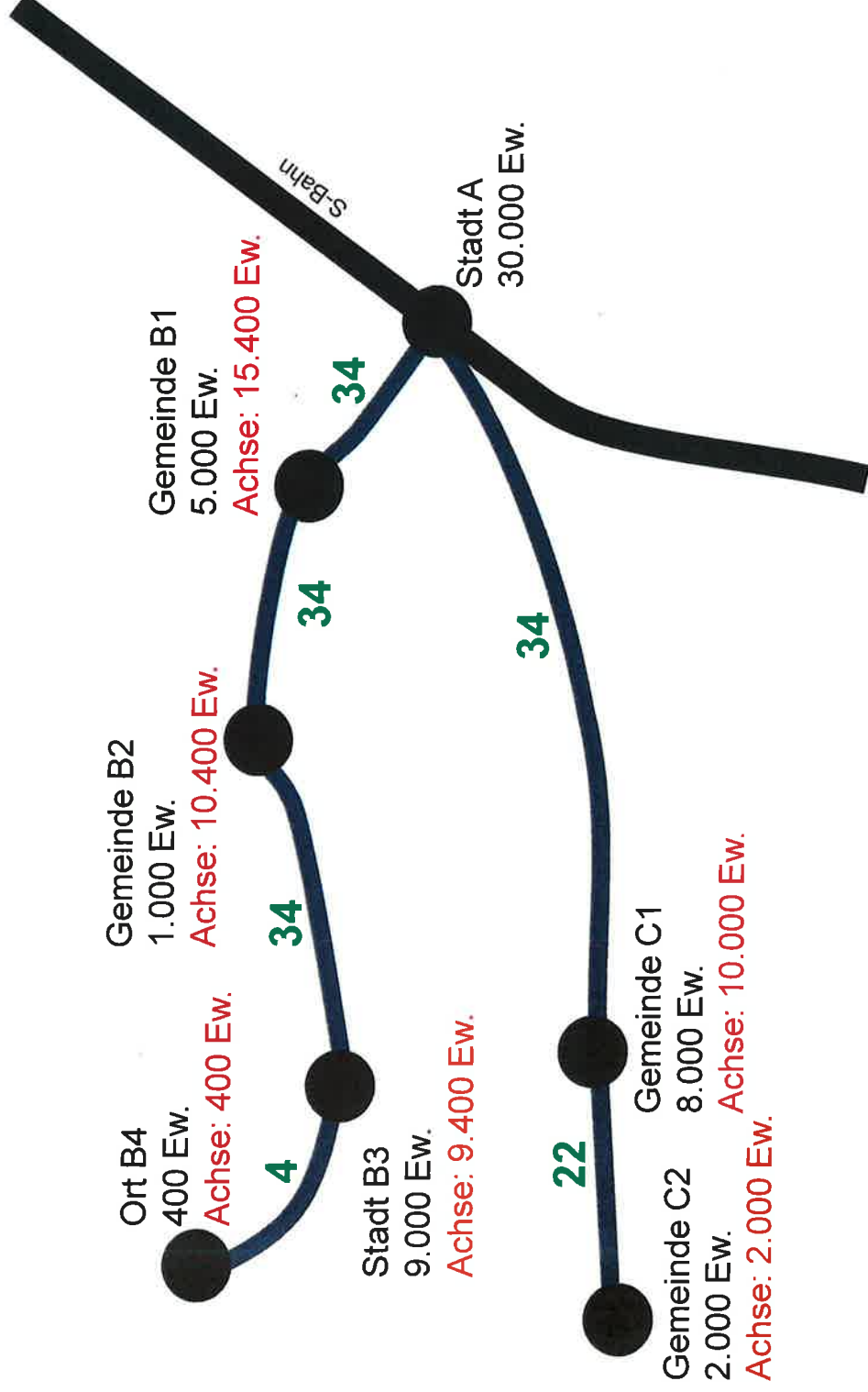
Berechnung des Basisangebots – Beispiel

Schritt 3: Ermittlung der „Strukturanforderung“



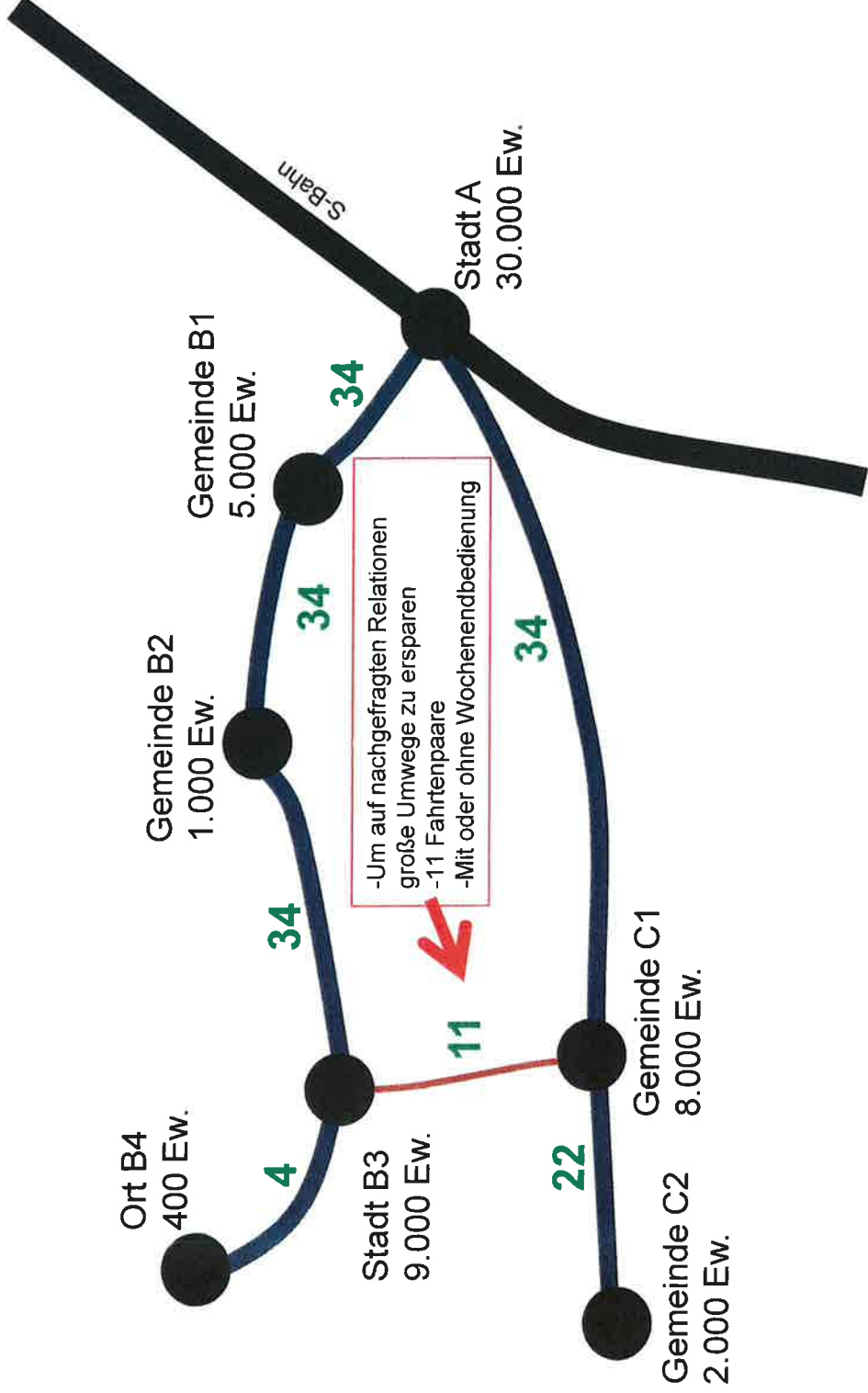
Berechnung des Basisangebots – Beispiel

Schritt 3: Ermittlung der „Strukturanforderung“



Berechnung des Basisangebots – Beispiel

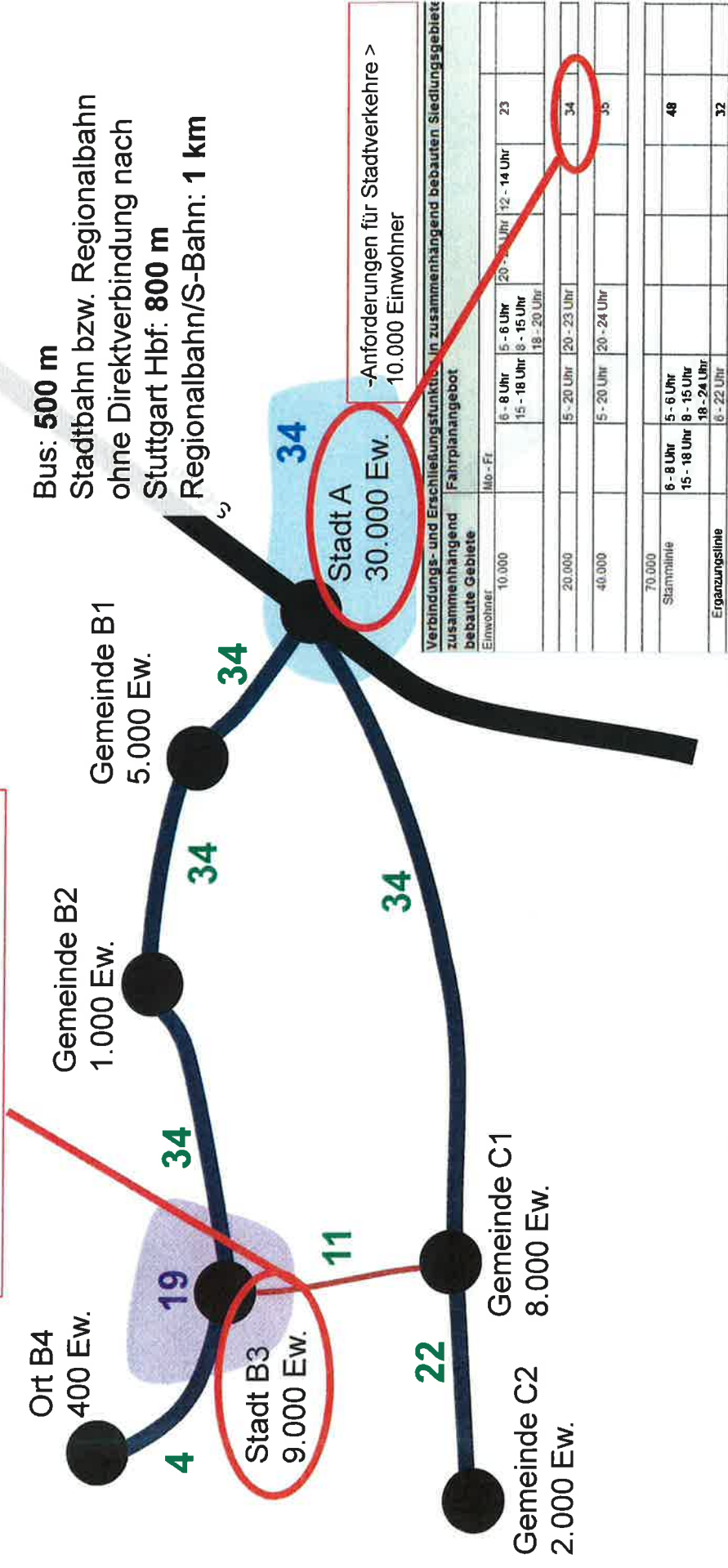
Schritt 4: Einfügung von „Ergänzungsverbindungen“



Berechnung des Basisangebots – Beispiel

Schritt 5: Berücksichtigung der innerörtlichen Erschließung

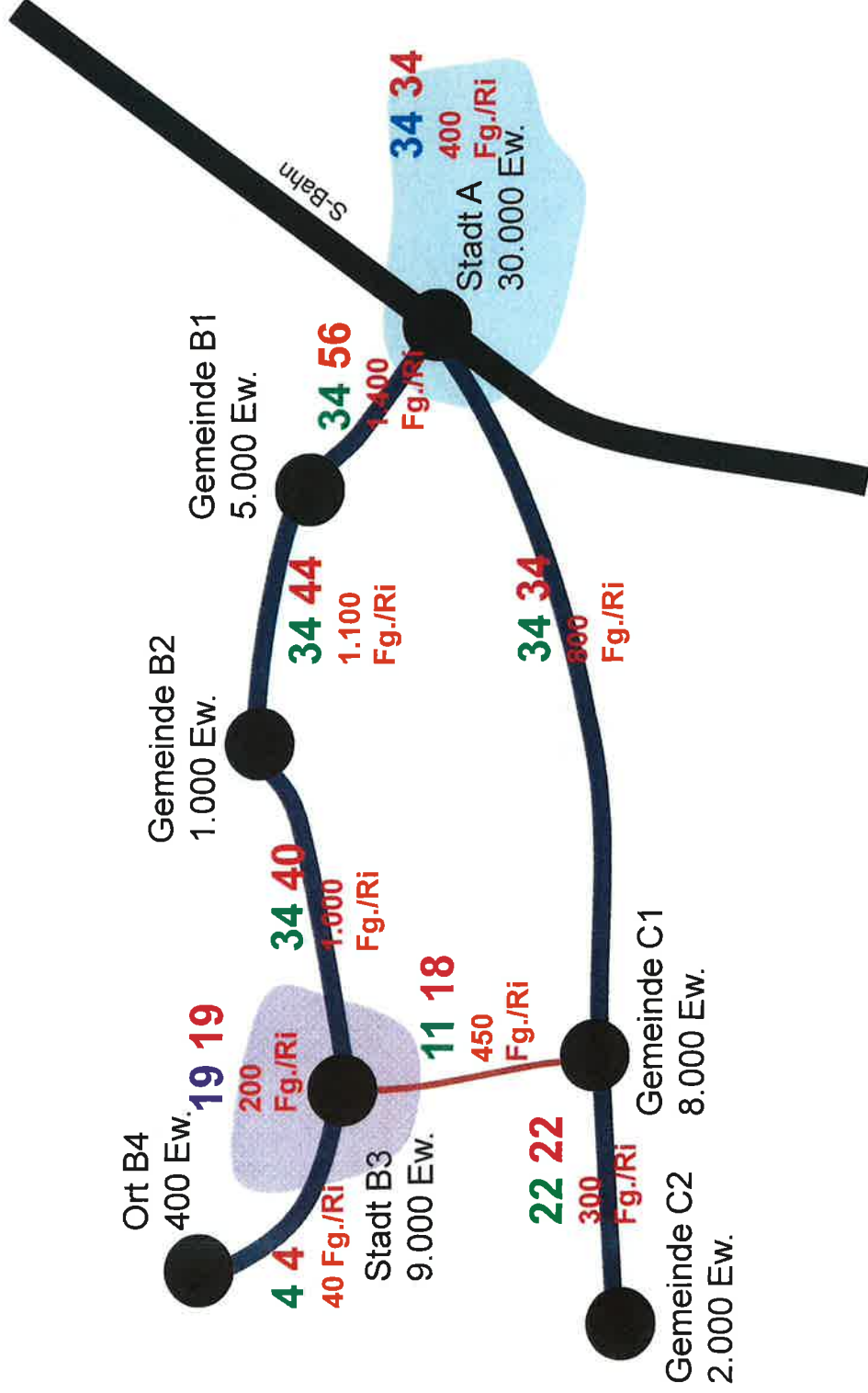
- Bei Orten < 10.000 Ew.:
 - 19 Fahrtenpaare bei Erschließungsdefiziten
 > 1.000 Ew. bzw. > 200 m



Berechnung des Basisangebots – Beispiel

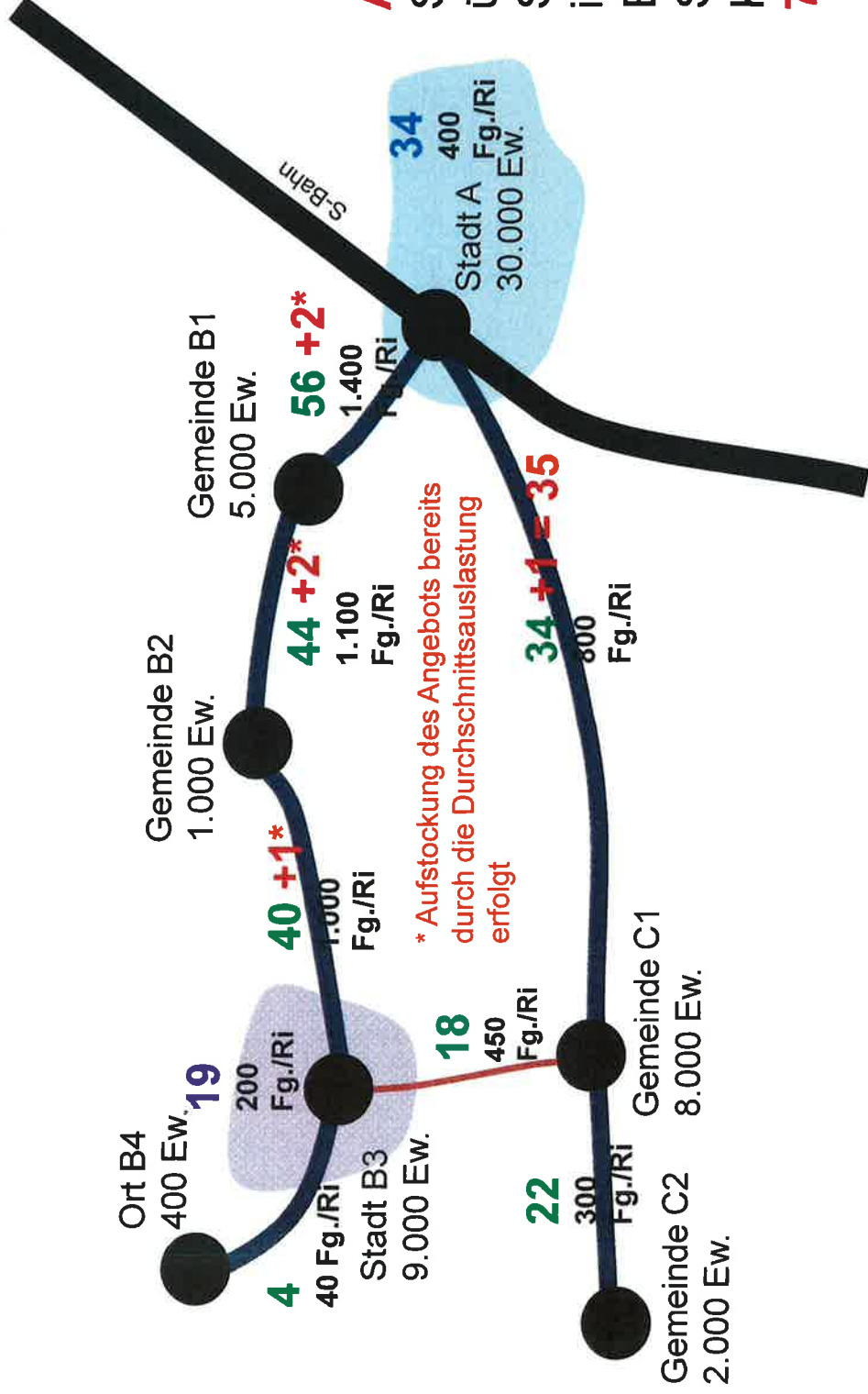
Schritt 5: Berücksichtigung der Fahrgastzahlen:

Durchschnittsauslastung max. 25 Fahrgäste/Fahrt



Berechnung des Basisangebots – Beispiel

Schritt 5: Berücksichtigung der Fahrgastzahlen: Kapazität zur Spitzenstunde



Annahmen:
 Spitzenstunde
 überörtlich: **40%**
 Spitzenstunde
 innerörtlich: **25%**
 Busse/h in der
 Spitzenstunde: **2**
 Kapazität/Bus:
70 Fahrgäste



Landkreis
Esslingen



Berechnung des Basisangebots – Beispiel

Schritt 5: Berechnung der Anforderung für das Wochenende

Samstag:

Mindestens 50 % der Mo-Fr-Fahrten

Sonntag:

Mindestens 30 % der Mo-Fr-Fahrten

Ggf. werde gemäß Strukturanforderung mehr Fahrten gefordert



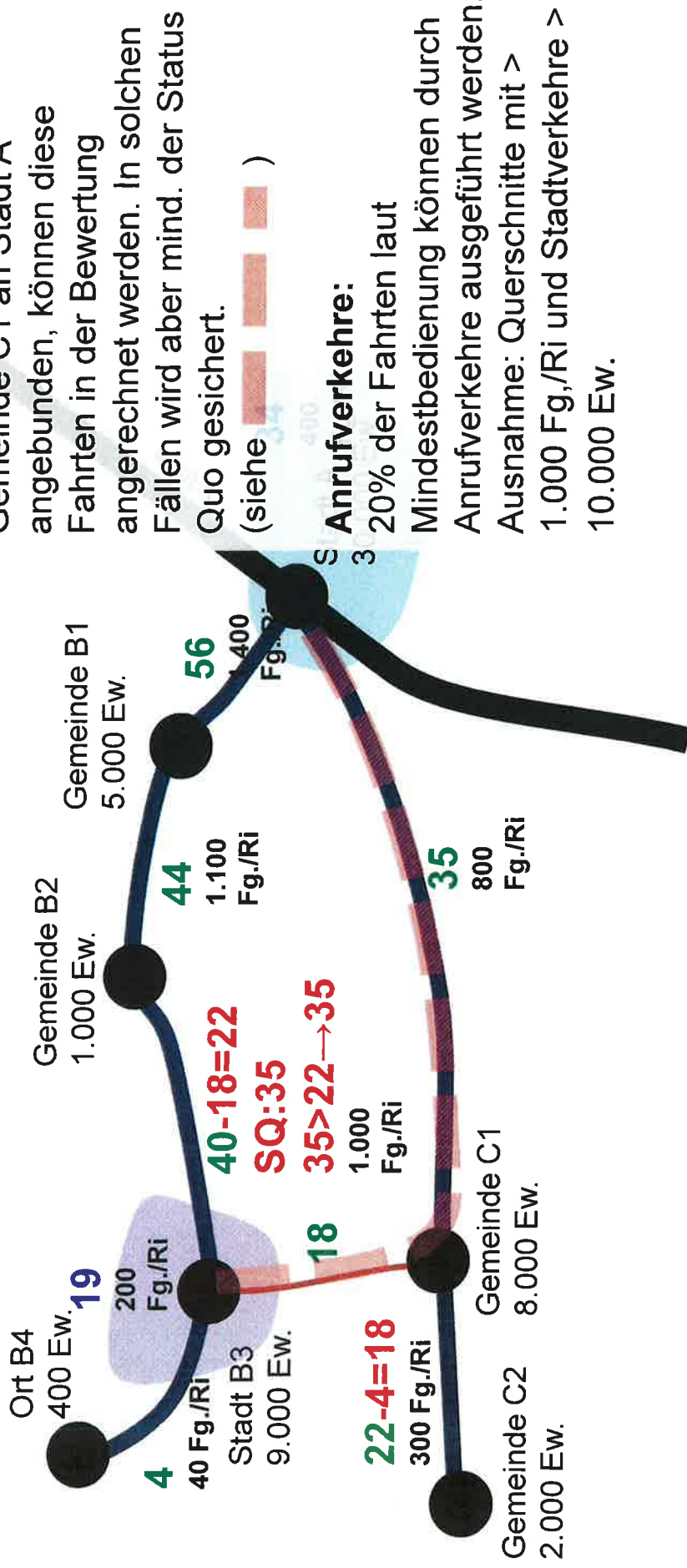
Bedienungsdauer nach Ortsgröße (Tabelle, Soll-Werte)

Verkehrsmittelklasse	Anzahl		Anzahl		Anzahl		Anzahl		Anzahl	
	100 - 150	150 - 200	200 - 250	250 - 300	300 - 350	350 - 400	400 - 450	450 - 500	500 - 550	550 - 600
1.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
2.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
3.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
4.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
5.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
6.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
7.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
8.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
9.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
10.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
11.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
12.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
13.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
14.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
15.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
16.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
17.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
18.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
19.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
20.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
21.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
22.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
23.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
24.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
25.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
26.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
27.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
28.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
29.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
30.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
31.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
32.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
33.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
34.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
35.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
36.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
37.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
38.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
39.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
40.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
41.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
42.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
43.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
44.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
45.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
46.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
47.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
48.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
49.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
50.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
51.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
52.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
53.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
54.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
55.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
56.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
57.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
58.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
59.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
60.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
61.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
62.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
63.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
64.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
65.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
66.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
67.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
68.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
69.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
70.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
71.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
72.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
73.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
74.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
75.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
76.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
77.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
78.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
79.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
80.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
81.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
82.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
83.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
84.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
85.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
86.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
87.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
88.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
89.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
90.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
91.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
92.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
93.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
94.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
95.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
96.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
97.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
98.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
99.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
100.000	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10



Berechnung des Basisangebots – Beispiel

Schritt 6: Bewertung (Anrechnung von Alternativverbindungen und Anrufverkehren)



Alternativverbindungen:

Wird bspw. Stadt B3 auch über Gemeinde C1 an Stadt A angebunden, können diese Fahrten in der Bewertung angerechnet werden. In solchen Fällen wird aber mind. der Status Quo gesichert.

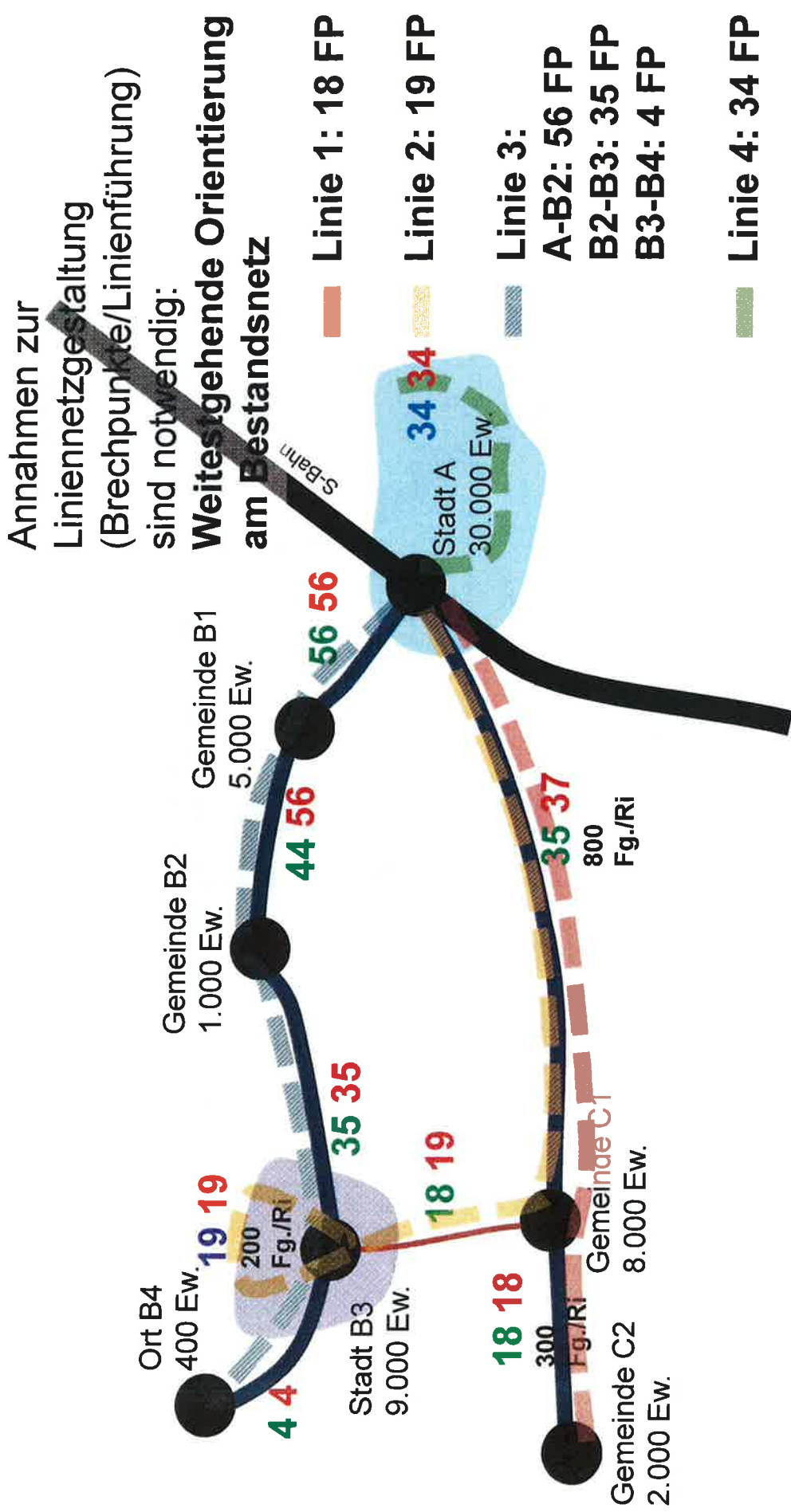
(siehe  )

Anrufverkehre:

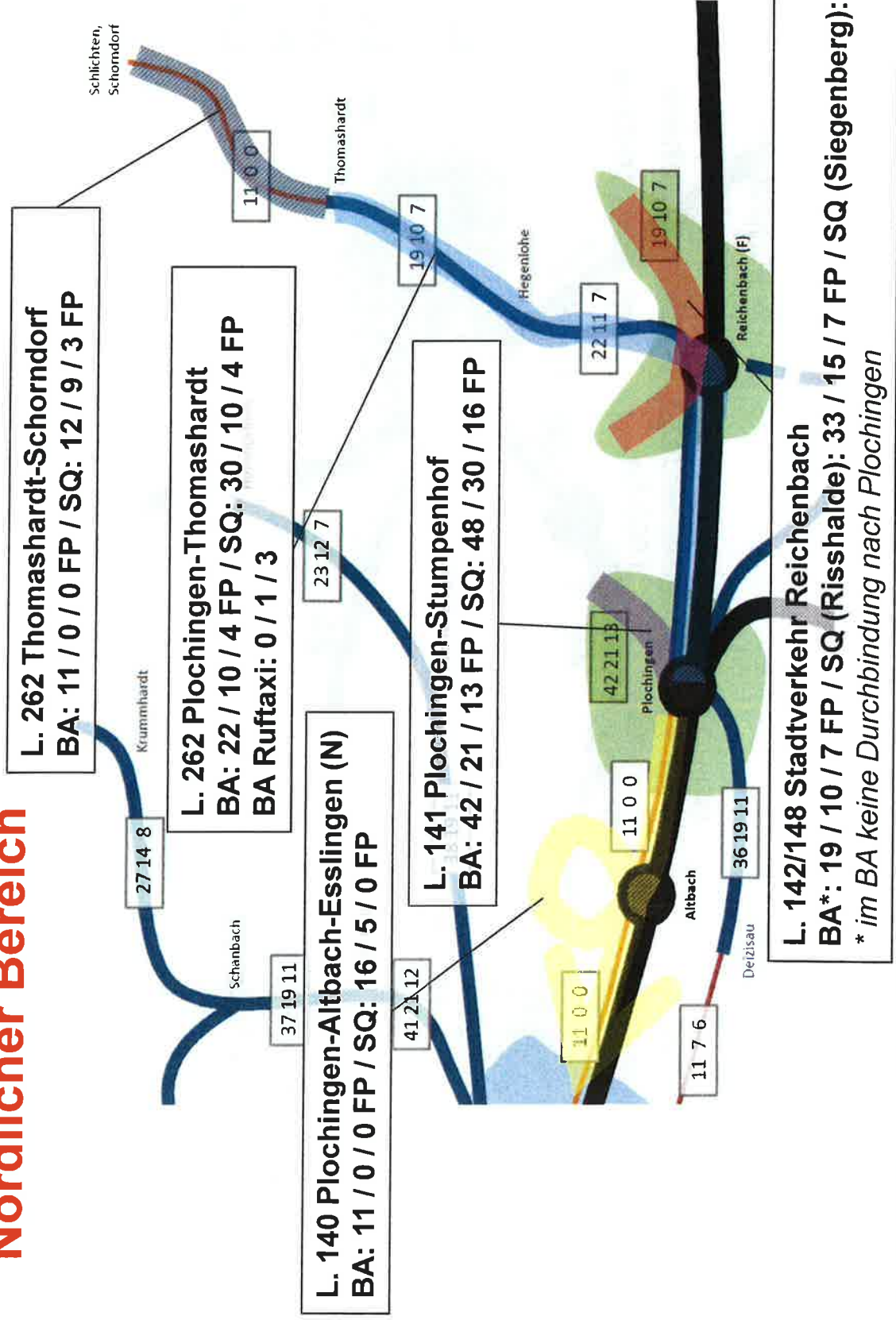
20% der Fahrten laut Mindestbedienun können durch Anrufverkehre ausgeführt werden. Ausnahme: Querschnitte mit > 1.000 Fg./Ri und Stadtverkehre > 10.000 Ew.

Berechnung des Basisangebots – Beispiel

Schritt 9: Linienscharfe Aufteilung des Basisangebots

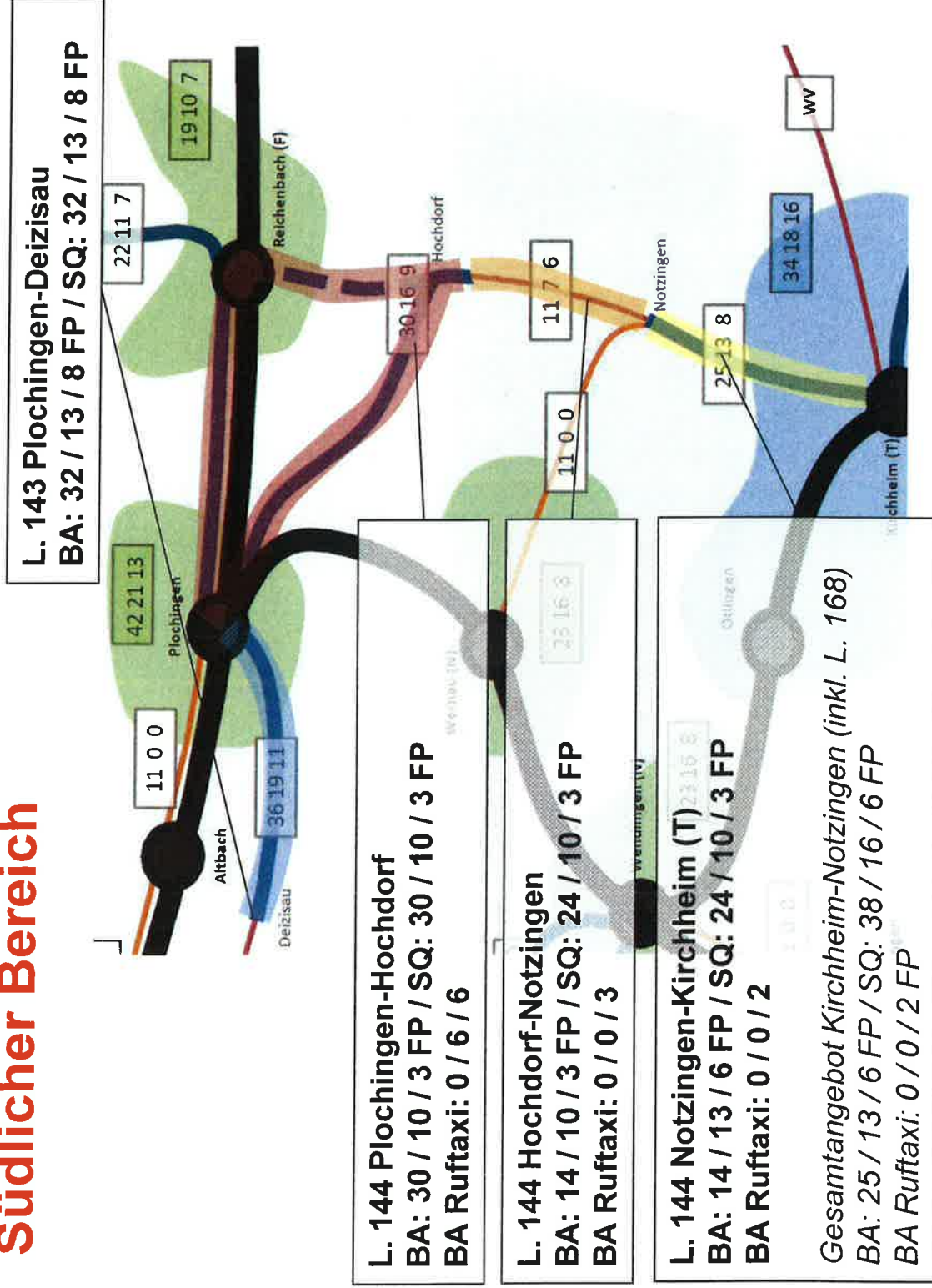


Liniencharfes Basisangebot – Nördlicher Bereich



Liniencharfes Basisangebot –

Südlicher Bereich



**Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit**

